

# ベトナムのバイヤーを招へいした商談会及びバイヤーの 現地小売店舗等での長野県産品フェア開催 参加事業者募集要領

## 1 目的

経済成長が著しいベトナムから有力バイヤーを招へいし、商談会の実施及び現地での長野県産品フェアを行うことで、海外へ販路開拓を目指す県内事業者を支援する。

## 2 対象国・地域

○ ベトナム

## 3 関連事業スケジュール

| 日 程      | 項 目                         |
|----------|-----------------------------|
| 7月10日（水） | 参加企業募集締め切り                  |
| 8-9月中    | バイヤー招聘・商談会実施<br>商品登録用サンプル出荷 |
| 10月中     | 商品登録手続き                     |
| 11月-12月中 | 選定商品の輸送                     |
| 1月-2月    | 長野県産フェア開催                   |

（注）日程は変更となる可能性があります。

## 4 事業内容

本事業では以下の内容を実施します。

### A. 商談会や現地販促イベントに必要な企業・商品情報シートの作成

参加事業者が提供する企業概要や商品等の情報に基づき、委託事業者が現地語に翻訳した企業・商品情報シートを作成します。

### B. 現地バイヤーの招聘と商談会実施

長野県にバイヤーを招聘し県内企業との商談会を開催します。商談会ではサンプルを調理できるスペースの手配、通訳の手配を行います。

<バイヤー候補：AKURUHI 社> \*変更の可能性があります。

- ・1998年に創業したベトナム資本の企業であり、日本食品の輸入・卸、小売店(6店舗)、飲食店(9店舗)の運営を行なっている。
- ・ホーチミン郊外にて3温度帯で保管が可能な自社倉庫を構え自社流通の起点としている。

<主な卸先>

現地でベトナム人に人気の日本食レストラン北海道幸や全国40地域に22ブランド400店舗以上を展開する飲食グループである Golden gate や高級ホテル、日系レストランに広く卸しているほか、AEON等の日系小売店をはじめ、現地系の高級輸入食品スーパーである Annam gourmet market など小売店に販路を持っている。

小売：6店舗



- 調味料や冷凍食品、菓子、日本酒や日用品など日本からの輸入品を販売する小売店を南部ホーチミン市に4店舗、中部ダナンに1店舗、北部ハノイ市に1店舗を展開している。

寿司世界：7店舗



- 寿司や刺身を中心とした総合日本食レストランであり、南部ホーチミン市に6店舗、中部ダナンに1店舗を展開している。主にベトナム人富裕層や在住外国人が訪れる。
- <https://sushiworld.com.vn/>

黒牛：3店舗



- 焼肉レストランであり、南部ホーチミン市に3店舗展開している。寿司世界と同様にベトナム人富裕層や在住外国人が主なターゲットであり、神戸牛など和牛も扱う。
- <http://kokugyu.com.vn/>

### C. 外食店向け販促イベントの実施

バイヤーが運営するまたは取引がある現地の飲食店にて県産食材を使用してメニューを開発、県産食品のフェアを開催します。

### D. 小売店向け販促イベント

バイヤーが運営する現地小売店舗、または取引がある店舗にて県産食品のフェアを開催します。

### E. 商談フォローアップ

販促イベント等の結果を踏まえて、継続取引・輸出拡大に向けてバイヤーと参加事業者の商談をフォローアップします。

## 5 参加事業者の募集

### (1) 募集内容

#### ア. 募集事業者数

## イ. 募集商品

- ・食品（本事業では主に加工食品を対象とします。）、酒類を含む飲料
- ・常温または冷凍流通・販売可能である商品。
- ・小売・業務用どちらも対象。
- ・賞味期限6カ月以上の商品のみを対象。

### ※取扱不可商品

\*生鮮食品、冷蔵商品は対象外。

\*肉製品、魚類は規制があります。下記のリンク先の資料をご確認ください。

[https://www.maff.go.jp/j/shokusan/hq/i-4/yusyutu\\_shinsei\\_asia.html#vietnam](https://www.maff.go.jp/j/shokusan/hq/i-4/yusyutu_shinsei_asia.html#vietnam)

## ウ. 参加条件

- 1 長野県内に事業所を有すること。
- 2 輸出先国・地域の輸入規制に適合する商品を有すること。
- 3 海外への販路開拓に意欲があり、本事業終了後も継続して輸出に取り組む意欲があること。
- 4 企業概要や商品等の情報を提供できること。
- 5 委託事業者からの問い合わせ等に誠実に対応できること。
- 6 長野県が成果把握等のために行うアンケート・聞き取り調査等に協力すること。

## エ. 費用負担

参加事業者に負担いただく経費としては、以下のものがあります。

- ・商談会場までの交通費
- ・サンプル出荷時・本出荷時のバイヤーが指定する日本国内の指定場所までの配送料
- ・商談会、商品登録およびプロモーションで使用する商品サンプル費用

## オ. 取引条件

- ・現地バイヤー指定の日本国内商社が買取を行います。（国内取引）
- ・指定の国内倉庫へ納品いただきます。

## (2) 募集期間

令和6年7月10日（水）まで

## (3) 申込方法

### ア. 必要書類

(様式1)参加申込書.xlsx

(様式2)商品情報シート.xlsx

## イ. 提出先および提出方法

- (6) 問い合わせ先にメールにて必要書類を提出してください。

#### (4)選定方法

ア. 申込み多数により、募集事業者数を上回った場合は、事業の性格に鑑み、以下の項目を考慮して参加事業者を選定します。

- ・ 輸出実績がないなど海外展開の新規性
- ・ 商品の事業者間のバランス
- ・ 商品輸出可能性

参加事業者が決定次第、すみやかに全ての申込事業者に結果を通知します。

イ. キャンセルが出た場合や期限までに募集事業者数に達しなかった場合は、期間以降も申込みを受け付けることがあります。

#### (5)申込みに係る留意点

ア. 本事業において、参加事業者に生じた盗難、紛失、破損については、事業事務局は一切の責任を負いません。

イ. 事業事務局の責に帰すことができない事由によって、本事業が中止・中断された場合、これによって参加事業者が生じた損害について、一切の責任を負いません。

ウ. 参加事業者は、自己責任の下、必要に応じて自社商品の知的財産権の保護等対策を行ってください。

エ. 対象国の輸出規制（添加物等）により、輸出が不可となる場合があります。その場合は別の商品に変更いただく、輸出できる商品を開発する等のご対応をお願いします。

#### (6)募集に関する問い合わせ先

本事業委託事業者：(株)スター・コンサルティング・ジャパン (担当：尾崎)  
Tel：050-5479-1350 Mail：ozaki@star-consulting-japan.com